

Zielbilder verabschiedet

Instandhaltung (CareOffice) (freigegeben am 13.03.2023)

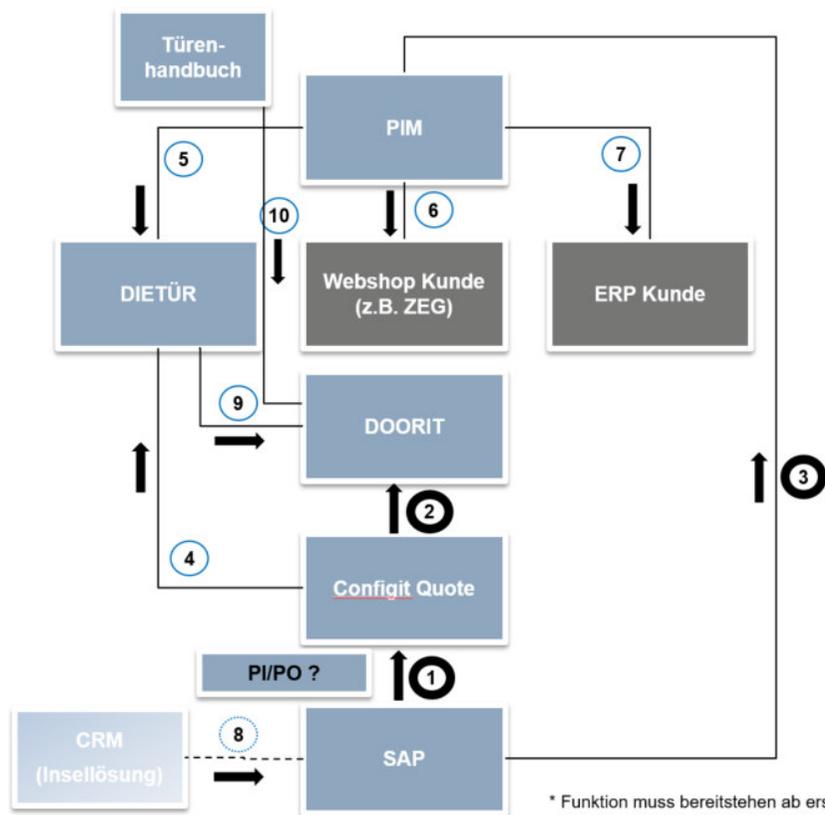
Es wurden verschiedene Interviews geführt mit um sowohl die funktionalen Anforderungen als auch strategische Themen zu betrachten. Dies ist in eine detaillierte Nutzwertanalyse eingeflossen (Betrachtung Anforderungen, Aufwände, Kosten, Integration, Strategie, Global Template) mit folgendem Ergebnis:

- SAP PM die beste und integrierteste Lösung und mittelfristig auch ganz klar das Zielbild für die Division und somit auch für Invado und alle weiteren Gesellschaften.
- Lösungsvorschläge:
 - Szenario 1 (Care Office Schnittstellen zu SAP) ist für die Division mittelfristig nicht zielführend, da dieses bei Invado sicher nicht eingeführt wird.
 - Szenario 2 (Einführung SAP PM) ist hingegen zeitlich nicht realistisch aufgrund höherer Priorität von Themen wie DOORIT, MES, MOTIS, zudem hat der Fachbereich bis November 2023 keine Ressourcen bzgl. Umsetzung des Szenario 2 (SAP PM)
- Daher folgender Beschluss:
 - Szenario 1 (Care Office Schnittstellen zu SAP) wird mit der aktuell aktiven Schnittstelle von Prüm (nicht voller Scope) für Go Live Prüm & Garant umgesetzt. Bestandteil dieser sind:
 - Artikelstamm, Lagerbestand, Lagerbuchungen, Rückinformation Bestellung WE, Kostenrechnung Infor – CareOffice
 - neu/zusätzlich: BANF-Übergabe an SAP
 - SAP PM Basic muss realisiert werden, um die Schnittstellen zu unterstützen und die Daten aus CareOffice abzubilden
 - Auftrag und Verantwortlichkeiten für Harmonisierung bei Garant
 - Parallel wird geprüft, welche Workshops (inkl. Invado-Teilnahme) relevant sind, um sich mit der Einführung von SAP PM Basic für die Zukunft nichts zu verbauen (SAP PM Basic für Invado voraussichtlich nicht vor 2024)
- -> Fit/Gap Phase inklusive Workshops startet im Herbst 2023 (während der Realisierung)

Zielbilder verabschiedet

SAP / DOORIT / DIETÜR (freigegeben am 13.03.2023)

Architektur mit Stammdatenfluss



* Funktion muss bereitstehen ab erster Preisänderung

- muss mit Go Live SAP (Kill-Kriterium)
- Prio 1 mit Go Live SAP (kein Kill-Krit.)
- Prio 2 nach Go Live SAP
- unabhängig SAP Go Live

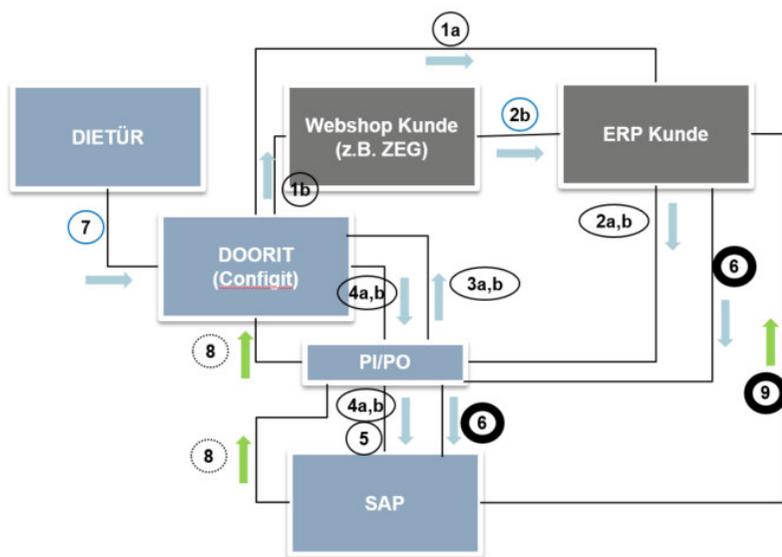
ID	Beschreibung
1	Modell, BP, Preise (GAPR-343 Prot.)
2	Modell, BP, Preise (GAPR-343 Prot.)
3*	Modell?, Artikel, Preislisten (GAPR970)
4	Modell, BP, Preise,... (mit Mark. Klären)
5	Artikel-Nr./Preis? (4?), Bilder, Mark- Texte
6	Artikel-Nr./Preis?, Bilder,...
7	Preislisten?, Bilder,...
8	Objektnummer (manuell, keine Schnittstelle)
9	Bild aus "DIETÜR" für Konfiguration (Filterseite in DOORIT)
10	Zertifikate, Zulassungen, Montageanleitungen etc.

Arbonia System

Zielbilder verabschiedet

SAP / DOORIT / DIETÜR

Architektur mit Bewegungsdatenfluss / Status



- muss mit Go Live SAP (Kill-Kriterium)
- Prio 1 mit Go Live SAP (kein Kill-Krit.)
- Prio 2 nach Go Live SAP
- unabhängig SAP Go Live

Angebot von DOORIT nach Webshop (je nach Kunde)

- 1a* Bestellung von DOORIT nach Kunden-ERP (je nach Kunde in ERP oder Webshop)
- 1b* Kundenwebshop an Kunden-ERP
- 2b Best. Webshop Kunde – ERP Kunde
- 2a,b EDI-Kunden-Bestell. nach DOORIT (sofern DOORIT-Konfig., sonst direkt an SAP Nr. 5)
- 3a,b Bestellung von PI/PO an DOORIT ("nur" Info Kunde, Angebot wurde zur Bestell**, keine Auftragsanlage in DOORIT)
- 4a,b automatische Auftragsanlage in SAP (Geschäftsfälle: a, b, direkt DOORIT)
- 5 Angebotserstellung*** nur in DOORIT, keine manuellen Angebote in SAP, HK-Kosten-Abfrage in SAP
- 6 EDI-Bestellung Lagerbest. (ohne DOORIT)
- 7 Konfig. & Bild aus DIETÜR nach DOORIT
- 8 Auftrags-Status von SAP an DOORIT (inkl. Link auf Beleg [Opentext](#))
- 9 Bestellbestätigung / Auftragsbestätigung (inkl. bei EDI "orderresp")

- * mit der Umstellung auf SAP wahrscheinlich anpassen (Informationen, die wir bspw. über die xml mitgeben, werden wir im Minimalfall nochmals überprüfen müssen, aber wahrscheinlich nochmals anpassen)
- ** Pflichtfelder müssen verglichen werden, bei Differenzen Angebot/Bestellung prüfen (z.B. Menge verändert)
- *** ETO Angebote noch im Detail zu definieren (siehe Folgeseite)

Arbonia System	Beleg/Datenobj.
	Info / Status

Zielbilder verabschiedet

SAP / DOORIT / DIETÜR

- Angebote in DOORIT (Statement von M. Bock, HGPE Vertrieb)
 - DoorIT ist unser Angebotssystem mit dem wir uns mit dem Kunden/ unserem Außendienst austauschen, d.h. vorausgefüllte Angebote vom Kunden erhalten und weiterbearbeitete Angebote an den Kunden zurückgeben. Für eine Margenrechnung werden wir interne Mitarbeiter mit der Möglichkeit in DoorIT ausstatten, dass sie eine Margenrechnung optional durchführen können. Dies wird technisch so gelöst werden, dass dies durch SAP verarbeitet die Herstellkosten an DoorIT zurückgibt. Hierfür wird kein Angebot in SAP erstellt.
 - Hinsichtlich ETO soll DoorIT die neue(n) Spezifikationen (Merkmale) übermitteln können. Dies können Texte sein, damit der Kunde seine Anfrage an uns übermitteln kann. Mit Eingang der Anfrage werden wir den ETO Prozess durchlaufen und feststellen, ob wir dies herstellen können und wollen. Die Werte und Preisermittlung ist dann manuell. Wenn wir dies umsetzen wollen wird eine Rückmeldung mit Preis dann auch wieder über DoorIT an den Kunden erfolgen.
 - Angebote in SAP wird daher nicht benötigt.