







## Projekt S4T / SAP S/4 HANA Division Türen Kick-off vom 16.04.2019









| 15:00 – 15:10 | Ziel Kick-off und Kurzvorstellung Programm- und Projektleitung                         | Peter Spirig   |  |  |
|---------------|--|--|--|--|
| 15:10 – 15:30 | Bedeutung des Projekts für die Division Türen, Nutzen für die einzelnen Gesellschaften | Marta Rzeszut, Stefan Burlage, Jens<br>Marquordt               |  |  |
| 15:30 – 15:45 | Projektziele   | Patrick Langenegger  |  |  |
| 15:45 – 16:15 | Was sind die Leitplanken und Rahmenbedingungen   | Peter Spirig, Stefan Burlage, Marta<br>Rzeszut, Jens Marquordt |  |  |
| 16:15 – 16:45 | Vorstellung Projektbroschüre inkl. Projektorganisation,<br>Terminplan und Vorgehen     | Patrick Langenegger, David Statna,<br>Martin Kindle            |  |  |
| 16:45 – 17:45 | Wie gehen wir das Thema Veränderung an   | alle, moderiert durch Alexander Blank und John Künzler         |  |  |
| 17:45 – 18:15 | Fragen & Abschluss   | Peter Spirig   |  |  |
| ab 18:30      | gemeinsames Abendessen   | alle   |  |  |







### Was wollen wir heute erreichen?

- Wir erarbeiten zusammen, welcher Mehrwert für unsere Geschäftstätigkeiten uns aus dem Projekt S4T erwächst
- Wir schaffen Klarheit: Ziele, Projektorganisation, Terminplan und Vorgehen
- Wir beleuchten die administrativen Punkte im Projekt
- Wir diskutieren die Erwartungen ans Projekt und an das Projektteam
- Wir starten mit einer Kennenlern-Runde

### Die Programm- und Projektleitung stellt sich kurz vor:















### Bedeutung und Mehrwert für die Gesellschaften









### Vorteile für die Mitarbeiter (m/w)

- Einfache und moderne Benutzung
- Schnelles System ohne Wartezeiten
- Verkaufen vereinfachen (Variantenkonfiguration)

#### Vorteile für den Kunden

- Schnelle Auftragsbearbeitung
- Kürzere Lieferzeiten
- Mehr Transparenz in allen Daten und Dokumenten
- Vorteile für das Unternehmen
- Verstärkung und Ausbau der Markposition
- Unternehmerisches Risiko wird minimiert (aktuelle Systeme nicht mehr zukunftsträchtig)
- Reduzierter Koordinationsaufwand dank einheitlichen Stammdaten

- Prozesswissen im System abbilden (aktuell teilweise in Excel und beim Personal)
- Reduktion von Medienbrüchen und doppelter Datenhaltung
- Abbau der teilweise vorhandenen Dateninkonsistenzen
- Performancegewinn (z.B. BW-Auswertungen)

- durchgehender Wertefluss mit wenigen Schnittstellen
- Projektleiter wissen in Echtzeit, wo ihr Projekt bzgl. Leistung, Kosten und Terminen steht (vereinfacht auch Nachtrags-
- management) Datenkonsistenz und Prognosefähigkeit
- wird erhöht









- Wir wollen die Effizienz und Prozesssicherheit erhöhen:
  - → Schnelles, stabiles und hochverfügbares ERP-System
  - → Standardisieren und Harmonisieren der System- und Prozesslandschaft durch SAP Best Practice Prozesse
- Wir wollen ERP-Systeme ablösen, Comarch/ Invado und Infor/Garant sind am Ende des Lebenszyklus:
  - → Zudem auch ERP-Systeme Infor/Prüm und BORM/RWDS auf die neue Systemplattform heben
- Wir wollen die Datenqualität und –transparenz verbessern:
  - → Stammdaten bereinigen und vereinheitlichen
- Wir wollen ein einheitliches Fundament als Basis für Konfiguratoren, Webshop, CRM, MES (Manufacturing Execution System) legen
  - → Einfacher statt vierfacher Anbindungsaufwand!

Deshalb wollen wir ein neues ERP-System auf Basis SAP S/4 HANA für die Türen-Gesellschaften einführen!







## Kick-off Projekt S4T Projektziel: Wir wollen die Effizienz und Prozesssicherheit erhöhen

Schnelles, stabiles und hochverfügbares ERP-System

HANA-Technologie erzeugt notwendige Daten auch zukünftig in notwendiger Zeit

zukünftiges Datenwachstum kann bewältigt werden Stabilität mit hochverfügbaren Systemen und redundanten Internet-Verbindungen

 Standardisieren und Harmonisieren der System- und Prozesslandschaft durch SAP Best Practice Prozesse

SAP Best Practice – wir werden nicht die Prozesse aus dem Infor, Comarch und BORM im SAP abbilden

standardisierte Best Practice Prozesse machen das System bereit für agile Anpassungen und neue Anforderungen

Synergien und Prozesssicherheit dank einheitlicher Prozesse Beispiel für Standardisierung: Einkaufs- und Finanzprozesse, Vertrieb (z.B. Handel) wir standardisieren z.B. keine Lagerstrukturen (da unterschiedliche Lager in den verschiedenen Werken)







## Kick-off Projekt S4T Projektziel: ERP-Systeme ablösen, Comarch/ Invado und Infor/Garant sind am Ende des Lebenszyklus



 Zudem auch ERP-Systeme Infor/Prüm und BORM/RWDS auf die neue Systemplattform heben

Reduktion der Medienbrüche, Schnittstellen und Doppelerfassungen

Reduktion der Komplexität, auch für die IT und den Betrieb der Systeme

einheitliche Systemlandschaft und Umsysteme (z.B. Rechnungs-Workflow)

Reduktion der hohen Abhängigkeit zu Externen







### Kick-off Projekt S4T

### Projektziel: Wir wollen die Datenqualität und – transparenz verbessern



Stammdaten bereinigen und vereinheitlichen

effiziente Stammdaten-Prozesse, integriert in die Geschäftsprozesse sinnvolles Mass an
Stammdatenharmonisierung (z.B.
Kontenrahmen, Kunden,
Lieferanten)

vereinheitlichte, harmonisierte und qualitativ hochwertige Stammdaten

Reduktion der Doppelerfassungen und Fehler Zusammenführung der Kombinationsmöglichkeiten im Produkt (Stichwort Variantenkonfiguration)

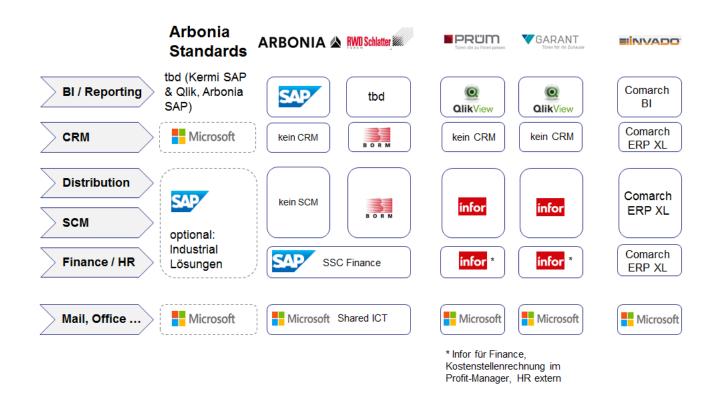






# Kick-off Projekt S4T Projektziel: Wir wollen ein einheitliches Fundament als Basis für Konfiguratoren, Webshop, CRM, MES legen

Einfacher statt vierfacher Anbindungsaufwand!





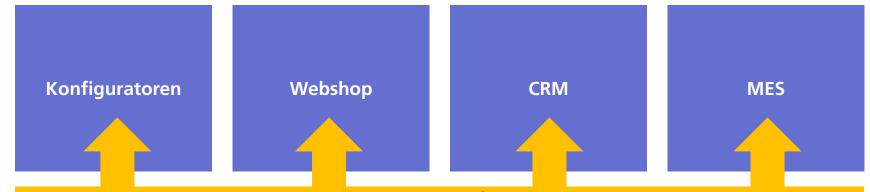




# Kick-off Projekt S4T Projektziel: Wir wollen ein einheitliches Fundament als Basis für Konfiguratoren, Webshop, CRM, MES legen

zu einer harmonisierten, durchgängigen Landschaft

## Optimale Unterstützung der Geschäftsstrategie durch die ein einheitliches ERP und Digitalisierungspotentiale



integriertes, schnelles und zukunftsträchtiges ERP-System

Stammdaten - einheitliche, saubere Datenbasis für Konfiguratoren, Webshops, CRM, MES

Zukünftige Marktanforderungen können rascher umgesetzt werden

gemeinsame Plattform reduziert Betriebskosten, Lizenzen, Wartung, Support







## Kick-off Projekt S4T Strategische Leitplanken (Auszug)

### **Finanzen und Controlling**

- Automatisierung vor manuellen Lösungen
- SAP-Lösung wird externen Lösungen bei gleicher Funktionalität vorgezogen
- Standardisierter Einsatz von Tools und Funktionalitäten

#### **Vertrieb**

- Liefergeschwindigkeit (Lagerware 3 AT, Standard 10 AT, Sonder 15 AT)
- Liefertreue (≥ 98%)
- Marken: Jedes Unternehmen vertreibt die Produkte unter seiner Marke und unter Eigenmarken des Handels
- Länder- und Unternehmensspezifische Vertriebskanalstrategie: Prüm-Garant (Deutschland und Exportmärkte) 3-stufiger Vertrieb; RWDS (Schweiz) 2- und 3-stufiger Vertrieb; Invado (Polen und Exportmärkte): 3-stufiger Vertrieb)
- Erweiterung der Vertriebssteuerung über Deckungsbeiträge je Produkt, Kunde und Absatzmarkt (Vertriebsgebiete)
- Aktiver Vorverkauf in Kernabsatzsegmenten (Wohnungswirtschaft, Hotels/Serviced Apartments, Pflegeheime/Krankenhäuser)







### **Einkauf**

- Reduzierung von Fehlartikeln in der Produktion durch Veränderung der Freigabelogik von Fertigungsaufträgen
  - Höhere Transparenz der Bedarfe ohne Grob- und Feinplanung
  - Berücksichtigung real verfügbarer Rohstoff-Bestände
  - freigegebenen Bestellungen
  - Wiederbeschaffungszeiten von Rohstoffen
- Optimierung der Bestandssituation durch Abbildung aller Rohstoffbestände
   (Produktionsläger) im System und umfangreicherer Funktionalitäten bei der Disposition
- Unterstützung bei Einkaufsverhandlungen durch höhere Datentransparenz und Auswertungstools ( über alle Werke ) und Möglichkeiten der Lieferantenbewertung







### **Operations**

- Fokussierung auf wertschöpfende Aktivitäten im Betrieb / Produktion und weitest gehender Automatisierung
- Unterstützung verschiedener Produktionsstrategien von Fertigprodukten: Lagerproduktion (MtS), Kommissionsproduktion (MtO), Kanban, und Eigenkonstruktionsproduktion (EtO) und später AtO (Mischform aus Lagerfertigung und Auftragsfertigung) im ERP-System
- Aufbau einer ganzheitlichen Kontrolle und Überwachung von Produktionskosten und Abweichungen mit klaren Verantwortlichkeiten
- QM Strategie beinhaltet die Null-Fehler-Strategie; Inline- Kontrolle für alle Hauptprozesse
- Überwachung der Zykluszeiten von der "Kundenauftragserstellung" über die "Lieferbereitschaft" bis hin zur "Pünktlichkeit in vollem Umfang" (OTIF)
- Überwachung der Durchlaufzeiten für Nachschub und Zykluszeiten in der Produktion
- Transparenz, Vereinfachung und Effizienz bezüglich Daten Zugriff, Daten Einführung und Kontrolle für alle Produktionschritte

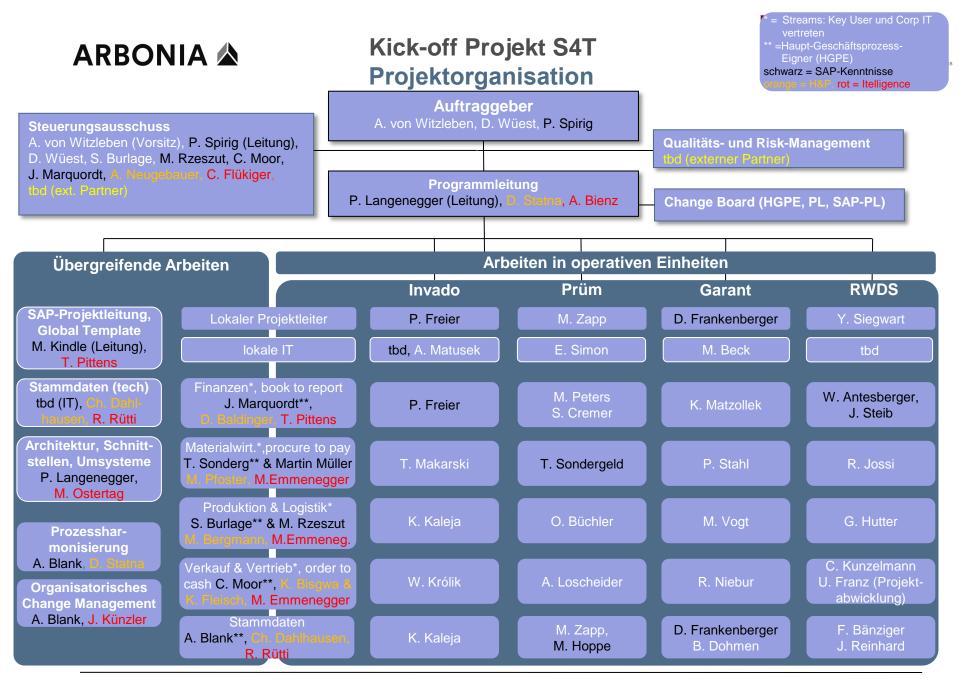






- Die Verantwortung fürs Projekt S4T liegt bei Division Türen
- Das Projekt verlangt eine offene Zusammenarbeit in neuer Konstellation: standort-übergreifend, mit externen Beratern, mit einem neuen System
- Wir rennen nicht der eierlegenden Wollmilchsau hinterher: Der Fokus liegt auf der Einführung eines grundsoliden Kern-ERP-Systems
- Es wird nicht alles besser mit SAP
   Es kann gut vorkommen, dass Abteilungen, die am Anfang eines Hauptprozesses stehen, zukünftig mehr Arbeit haben werden, während Abteilungen, die weiter hinten im Prozess folgen, arbeitsmässig entlastet werden (z.B. weil in Produktion benötigte Stammdaten vorab erfasst werden)
- Die Variantenkonfiguration wird eine zentrale Komponente
- Ohne Daten kein System: Die Stammdatenqualität ist entscheidend. Die Bereinigung der Stammdaten muss frühzeitig initialisiert werden und benötigt Ressourcen aus den operativen Bereichen.

S4T ist kein IT-Projekt, es ist ein Geschäftsführungsprojekt.
Wir gewinnen und verlieren zusammen.

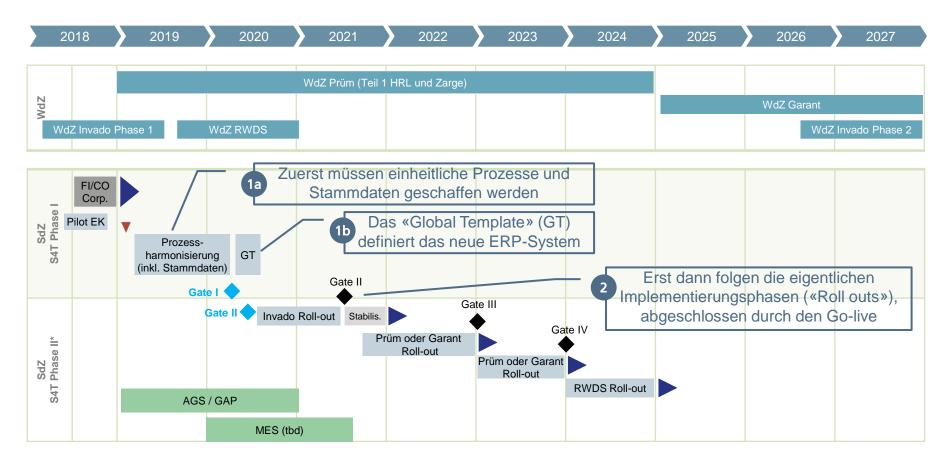








## Kick-off Projekt S4T Gesamtterminplan SAP-Einführung



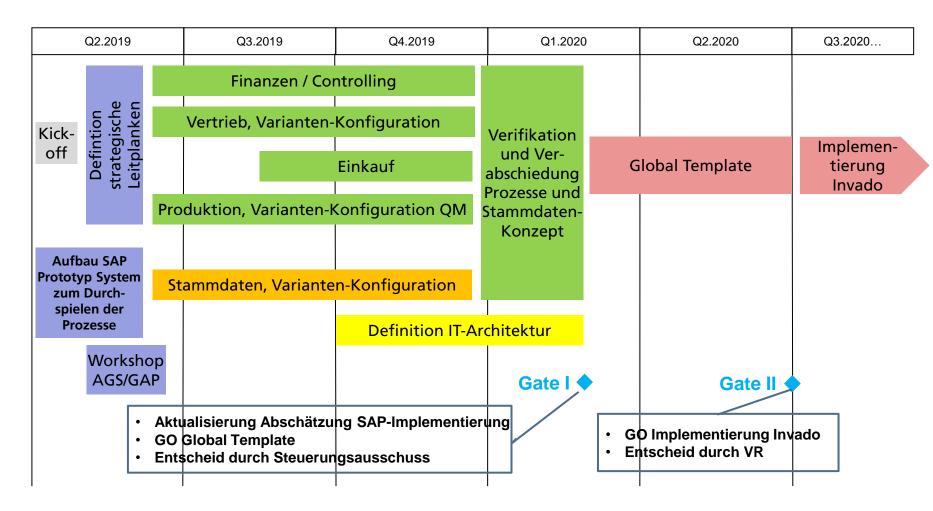
- ▼ Projekt-Freigabe ◆ Entscheidungs-Gate
- \* Ablaufplan Phase II abhängig von erfolgreicher Umsetzung des jeweiligen Vorgängers.











Bevor die Prozessharmonisierung gestartet wird, werden mit den externen Horvath & Partners sowie Itelligence Werksbesichtigungen an allen 4 Standorten durchgeführt.







## **Kick-off Projekt S4T Fühlen Sie sich abgeholt?**

| Aussagen   |    | Ihre Bewertungen |   |    |    | Was würde Ihnen helfen?                 |
|--|----|------------------|---|----|----|---|
|  | -2 | -1               | 0 | +1 | +2 | Bringen Sie Ihre Antwortkarten hier an. |
| Meiner Ansicht nach zeigen die Sponsoren von S4T das größtmögliche Engagement. |    |                  |   |    |    |   |
| Ich bin gut informiert, was als Nächstes geschieht.                            |    |                  |   |    |    | Frage?                                  |
| Ich sehe ganz klar die Vorteile von S4T für unsere Zukunft.                    |    |                  |   |    |    | Bedürfnis                               |
| Ich bin überzeugt, das Projektteam hat die<br>Risiken im Griff.                |    |                  |   |    |    |   |
| Ich sehe dem Projekt S4T motiviert entgegen.                                   |    |                  |   |    |    | Befürchtung                             |

### (-2) = stimme überhaupt nicht zu (+2) = stimme voll und ganz zu

| • | Woran haben wir nicht gedacht?    |
|---|-----------------------------------|
| • | Worauf möchten Sie uns hinweisen? |
| • | Was würden Sie sich wünschen?     |
|   |                                   |
|   |                                   |







- Wir werden schneller in der Zusammenarbeit mit unseren Kunden: wir können Lieferzeiten senken
- Wir können flexibler auf Kundenbedürfnisse reagieren:
   Vertrieb kann punktgenauer angeben, welche Produkte verfügbar sind
- Produktion und Lagerhaltung sind in der Lage, Leistung schnell und flexibel bereitzustellen
- Bessere Informationen sind schneller zur Hand, wir können Entscheide schneller treffen
- Mitarbeiter erhalten Werkzeuge zur optimalen Bewältigung ihrer Aufgaben: wir erhöhen unsere Kompetenz



### Kick-off Projekt S4T Zum Abschluss noch dies...



- Wir fördern und unterstützen aktiv die Standardisierung und Harmonisierung der Geschäftsprozesse!
- Wir sind wichtige Knowhow- und Leistungs-Träger und bringen dies für die ganze Division ein!
- Wir leisten einen entscheidenden Beitrag zum Gelingen dieses Projektes!
- Wir unterstützen die Erarbeitung von flexiblen System- und Datenstrukturen für zukünftiges Wachstum.

S4T ist kein IT-Projekt, es ist ein Geschäftsführungsprojekt.
Wir gewinnen und verlieren zusammen.









| Fragen   | Bitte bev | verten Sie | die Frage | Schreiben Sie hier Ihre |    |                         |
|--|-----------|------------|-----------|-------------------------|----|-------------------------|
|  | -2        | -1         | 0         | +1                      | +2 | Verbesserungsideen hin: |
| Wie bewerten Sie nach diesem Kick-off Ihr<br>Verständnis über das Projekt S4T? |           |            |           |                         |    |                         |
| Wie gut wurden Ihre Erwartungen mit diesem Kick-off erfüllt?                   |           |            |           |                         |    |                         |
| Wie geht es Ihnen, wenn Sie an Ihren zukünftigen Arbeitsplatz mit SAP denken?  |           |            |           |                         |    |                         |
| Wie gut hat Ihnen das Format des heutigen Kick-off gefallen?                   |           |            |           |                         |    |                         |

(-2) = sehr schlecht

(+2) =sehr gut

Weitere
Wünsche oder
Kommentare?